

LE GUIDE TRAKMY · MÉTHODE

Choisir sa solution de géolocalisation

Cahier des charges et grille de sélection : cadrer votre besoin, rédiger votre appel d'offres, comparer objectivement les fournisseurs et sécuriser votre décision – avec une grille de notation pondérée prête à remplir.

10 blocs

DE CRITÈRES

60+

QUESTIONS À POSER

6 phases

D'APPEL D'OFFRES

01 Pourquoi un AO structuré
Déplacer le risque avant la production

02 Cadrer le besoin
Inventaire, finalités, zones, TCO

03 Les familles de solutions
Télématique, asset tracking, indoor

04 Réseaux & connectivité
NB-IoT, LTE-M, 4G, zones blanches

05 Capteurs & hybride
Au-delà de la position, indoor/outdoor

06 Les 10 blocs de critères
Ce qu'il faut évaluer et prouver

07 La grille pondérée
Noter, pondérer, éliminer, comparer

08 Le processus d'AO
Six phases, du cadrage à la décision

09 Le cahier des charges type
Huit sections à ne pas omettre

10 Pièges & signaux d'alerte
Ce qui fait échouer les projets

11 La checklist des questions
À poser à chaque fournisseur

12 Les 4 piliers d'un IoT fiable
Le test de cohérence d'ensemble

13 Comment TRAKmy se positionne
Bloc par bloc, en transparence

14 Annexe : checklists à cocher
Du cadrage au déploiement

● L'ESSENTIEL

Choisir, c'est déplacer le risque

RÉPONSE DIRECTE

Vous n'achetez pas un objet, vous engagez un système qui devra fonctionner sans faille pendant 5 à 10 ans, sur des centaines d'actifs. L'enjeu d'un AO bien mené : faire émerger les fragilités pendant l'évaluation, là où elles ne coûtent rien.

Le coût réel d'un mauvais choix

Le prix d'achat des traceurs est le plus petit poste. Les vrais coûts : remplacements prématurés, surconsommation, temps interne à fiabiliser une donnée bancaire, intégration qui dérape — et le coût d'opportunité d'une solution non adoptée.

Ce qui décide vraiment aujourd'hui

Le matériel est abordable, les standards (NB-IoT, LTE-M) sont stabilisés, l'installation est industrialisée. Ce qui fait le succès, c'est la **robustesse opérationnelle** : fonctionner de façon fiable et prévisible, des années, sur le terrain.

L'objectif d'une grille

Trouver non pas le moins cher, mais le fournisseur qui créera le plus de **valeur nette** sur la durée de vie du système — coût total de possession, risque opérationnel et probabilité d'adoption compris.

« Exiger des preuves plutôt que des promesses : c'est tout l'objet d'un appel d'offres structuré. »

Cadrer le besoin avant d'écrire la moindre ligne

RÉPONSE DIRECTE

Le cadrage représente 20 % de l'effort et détermine 80 % de la qualité de la décision. Un cahier des charges flou produit des offres incomparables et une décision prise au feeling ou au prix.

Inventorier les actifs

Pour chaque catégorie : typologie, volume (actuel et à 3 ans), valeur unitaire, mobilité, alimentation (passif ou alimenté), environnement (chocs, humidité, nettoyage HP). Faites valider par les responsables terrain.

Définir & hiérarchiser les finalités

- ✓ Sécurité / lutte contre le vol
- ✓ Productivité (fin des recherches, surparc)
- ✓ Optimisation des tournées & consommation
- ✓ Conformité & preuve
- ✓ Maintenance prédictive
- ✓ Pilotage & reporting

Une finalité prioritaire + deux secondaires suffisent. Si des salariés sont suivis, le volet conformité (RGPD, droit du travail) devient une exigence à part entière.

Les autres briques du cadrage

- ✓ **Zones & flux** : cartographier dépôts, chantiers, sites clients ; repérer les zones blanches (intérieur, rural).
- ✓ **Parties prenantes** : opérations, parc, DSI, finance, juridique, RH – dès le départ.
- ✓ **Budget en TCO sur 5 ans** : CAPEX matériel + OPEX abonnement/réseau + pose + remplacements + intégration + gestion.
- ✓ **Objectifs chiffrés et datés** (2 à 4) : pertes -70 %, temps de recherche -80 %, adoption 90 %...
- ✓ **Matrice de risque** (probabilité, impact, parade) et **conduite du changement** si des salariés sont concernés.
- ✓ **RACI** : sponsor de direction + chef de projet, calendrier de plusieurs mois assumé.

LES QUESTIONS À SE POSER D'EMBLÉE

Quel **problème** cherchez-vous à résoudre, et **pourquoi maintenant** ? Quels sont vos **critères de choix** et qu'est-ce qu'un **projet réussi** (objectifs chiffrés) ? Quel **budget** (en coût total de possession sur 5 ans) et quelle **date de décision** ? Combien de **sites**, combien d'**équipements** à équiper et de quelle **valeur unitaire** ? Ces réponses cadrent tout le reste – y compris le calcul du ROI.

Comprendre ce que vous allez comparer

RÉPONSE DIRECTE

Comparer ce qui est comparable : les solutions recouvrent des familles techniques très différentes. La plupart des parcs réels sont hétérogènes – un bon fournisseur orchestre cette hétérogénéité sur une seule plateforme.

Famille	Idéal pour	Limite principale
Télématique véhicule (OBD/CAN)	Flottes motorisées : trajets, conduite, kilométrage	Réservé aux véhicules alimentés
Asset tracking autonome	Engins passifs, remorques, bennes, outillage, contenants	Suivi périodique, pas du temps réel
Localisation indoor (BLE)	Dépôts couverts, ateliers où le GPS ne passe pas	Portée courte, infrastructure d'ancres
Identification passive (RFID/QR)	Inventaire d'outillage à faible valeur	Aucune localisation ni alerte autonome

LA BONNE APPROCHE

Combiner : télématique sur les véhicules, asset tracking autonome sur les actifs passifs, BLE pour l'intérieur des dépôts – le tout sur une plateforme unique. Un fournisseur monolithique vous force à tout faire avec un seul outil, au détriment de certains cas d'usage.

Réseaux : sans langue de bois

RÉPONSE DIRECTE

Le réseau est le système nerveux de la solution : un mauvais choix condamne le projet, quelle que soit la qualité du matériel ou du logiciel. La question n'est pas « quel réseau est le meilleur », mais « quel réseau pour quel cas d'usage ».

Réseau	Autonomie	Couverture	Pertinence
NB-IoT	Excellente (années)	Très bonne intérieur & rural	Asset tracking autonome longue durée
LTE-M	Bonne	Bonne, gère la mobilité	Actifs en déplacement, un peu plus réactifs
4G / LTE	Faible sans alim.	Très bonne en urbain	Temps réel d'actifs alimentés
LoRaWAN	Bonne	Selon passerelles	Grands sites privés avec infrastructure
Sigfox	Bonne	Réseau en repli	Technologie déclinante – à éviter

Le piège du roaming

Une couverture théorique sur une carte ne garantit rien. Exigez une **preuve de fonctionnement terrain** sur les réseaux opérateurs réels de vos zones. Un roaming mal maîtrisé vide les batteries et génère des coûts imprévus.

La gestion des zones blanches

Que se passe-t-il sans signal ? Un bon traceur **stocke ses positions** en mémoire puis les remonte au retour du réseau, sans perte. Exigez la durée de stockage garantie (plusieurs semaines) et la stratégie d'intégrité des données.

Au-delà de la position

RÉPONSE DIRECTE

La localisation n'est que le premier niveau de valeur. Les capteurs transforment un point sur une carte en information opérationnelle – et la plupart des parcs exigent une continuité intérieur/extérieur.

Les capteurs qui changent la donne

- ✓ **Température / humidité** : chaîne du froid, preuve de conformité, alerte sur seuil.
- ✓ **Niveau de remplissage** : optimiser les tournées de collecte.
- ✓ **Chocs / orientation** : chute, renversement, caisse ouverte ou pliée.
- ✓ **Activité / heures d'usage** : actifs dormants, maintenance à l'usage réel.
- ✓ **Contact magnétique** : ouverture de porte / compartiment.
- ✓ **Tamper** : tentative de retrait du traceur.

L'architecture hybride indoor/outdoor

Une benne qui part sur la route puis revient dans un hangar métallique n'est pas couverte par le GPS seul. La réponse : **GPS en extérieur** (complété du Wi-Fi en urbain) et **localisation par zone Bluetooth** à l'intérieur, via des ancrs fixes. Vérifiez que la plateforme orchestre cette bascule de façon transparente, sur une seule interface.

VIGILANCE AUTONOMIE

Un capteur qui mesure trop souvent vide la batterie. Un bon fournisseur arbitre la fréquence de mesure avec la durée de vie.

Les dix blocs de critères de sélection

RÉPONSE DIRECTE

Organisez l'évaluation en dix blocs thématiques. Pour chacun : ce qu'il faut évaluer, ce qu'il faut demander, quelle preuve exiger, quels signaux d'alerte. Ces blocs deviennent votre grille de notation.

Bloc de critères	Poids indicatif	Au cœur de l'évaluation
Réseau & connectivité	14	Couverture réelle, zones blanches, roaming maîtrisé
Matériel & robustesse	12	Autonomie réelle, batterie, IP/IK prouvés, fabrication
Plateforme logicielle	12	Géofencing, alertes, rapports, ergonomie = adoption
Données, RGPD & souveraineté	12	Chiffrement, hébergement UE, réversibilité
Support, SLA & accompagnement	12	Interlocuteur unique, résout au lieu de rediriger
Intégration au SI	10	API ouverte, connecteurs ERP/TMS, donnée exploitable
Localisation & précision	8	Technologies combinées, arbitrage précision/autonomie
Déploiement & mise en service	8	Prêt à l'emploi,posable par un non-spécialiste
Coût total de possession	7	Détail ligne à ligne sur 5 ans, sans coût caché
Pérennité & références	5	Base installée, références sectorielles contactables

Pondération de départ (total 100) à adapter à vos finalités : *antivol* → renforcer matériel & réseau ; *pilotage data* → renforcer plateforme & intégration.

Construire votre grille pondérée

RÉPONSE DIRECTE

La grille objective la décision et la documente. Deux familles de critères : les éliminatoires (qualification) et les pondérés (notés sur une échelle commune).

Critères éliminatoires fréquents

- ✓ Hébergement hors UE sans garantie suffisante.
- ✓ Absence de gestion des zones blanches alors que le parc en dépend.
- ✓ Absence d'API ouverte et de réversibilité des données.
- ✓ Pas de références sectorielles contactables.
- ✓ Refus de détailler le TCO sur 5 ans.
- ✓ Non-conformité RGPD si suivi de personnes.

Échelle de notation (0 à 5)

Note	Signification
0	Critère non couvert ou non prouvé
1-2	Couverture partielle / acceptable, preuves limitées
3	Bonne couverture, preuves satisfaisantes
4	Très bonne couverture, preuves terrain solides
5	Excellence avérée, références multiples

NEUTRALISER LES BIAIS

Le biais de la **belle démo** (imposez un script + un pilote), le biais du **prix** (raisonnez en TCO 5 ans), le biais de la **relation** (grille pondérée + notation collégiale indépendante). Lisez les résultats avec un **radar** : un bon score global peut masquer une faiblesse rédhibitoire sur un axe critique.

Votre grille de notation – prête à remplir

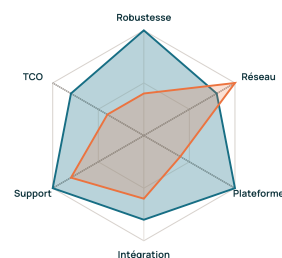
RÉPONSE DIRECTE

Score pondéré d'un bloc = note (sur 5) × poids + 5 ; la somme donne le score global sur 100. Dupliquez la colonne pour chaque fournisseur.

Bloc de critères	Poids	Note /5	Score pondéré
Réseau & connectivité	14		
Matériel & robustesse	12		
Plateforme logicielle	12		
Données, RGPD & souveraineté	12		
Support, SLA & accompagnement	12		
Intégration au SI	10		
Localisation & précision	8		
Déploiement & mise en service	8		
Coût total de possession	7		
Pérennité & références	5		
Total	100		/100

Lire les résultats avec un radar

Le score global classe les fournisseurs mais ne dit pas tout : il peut masquer une faiblesse **rédhibitoire** sur un bloc critique. Visualisez les profils plutôt qu'une moyenne flatteuse, et faites noter chaque évaluateur indépendamment – les écarts révèlent les angles morts.



– Fournisseur équilibré · – Score global proche mais creusé sur des axes critiques (robustesse, intégration). Le radar évite de choisir une moyenne trompeuse.

Dérouler l'appel d'offres en six phases

RÉPONSE DIRECTE

Un bon processus filtre les candidats : on entre large, on ressort avec le bon fournisseur et un contrat solide. Adaptez la profondeur à l'enjeu.

- 1 Cadrage du besoin**
Inventaire, finalités, zones, TCO, objectifs, RACI (chapitre 01).
- 2 Sourcing & RFI**
Longlist de 5 à 8 candidats, puis demande d'information courte sur les éliminatoires → shortlist de 3-4.
- 3 Cahier des charges (RFP)**
Format de réponse standardisé, preuves et références exigées, critères et pondération communiqués.
- 4 Démonstrations scriptées**
Un scénario proche du vôtre, volume réaliste, utilisateurs terrain présents – pas la démo commerciale habituelle.
- 5 POC / Pilote**
6 à 12 semaines en conditions réelles (zones blanches incluses), critères de succès chiffrés. + références en production depuis des années.
- 6 Négociation & décision**
SLA, propriété & réversibilité des données, conditions de sortie, évolutivité tarifaire, garanties. Indicateurs et revues (N+3, N+6, N+12) inscrits au contrat.

Le cahier des charges type, section par section

RÉPONSE DIRECTE

Adaptez la profondeur de chaque section, mais ne supprimez aucune rubrique : chacune protège une dimension du risque.

- ✓ **1. Présentation & contexte** : activité, sites, enjeux, finalités, calendrier.
- ✓ **2. Périmètre & volumétrie** : inventaire (typologies, volumes, valeurs, environnement), zones.
- ✓ **3. Exigences fonctionnelles** : suivi, géofencing, alertes, rapports, droits, mobile – obligatoire/optionnel.
- ✓ **4. Exigences techniques** : matériel (autonomie, IP/IK, capteurs), réseau, localisation, sécurité – avec preuves.
- ✓ **5. Exigences d'intégration** : SI, ERP/TMS/GIS, API ouverte, réversibilité.
- ✓ **6. Exigences de service** : déploiement, support (interlocuteur unique, SLA, langue), suivi N+1/N+6, cycle de vie.
- ✓ **7. Exigences contractuelles & juridiques** : propriété des données, RGPD, SLA, sortie, garanties, droit du travail.
- ✓ **8. Modalités de réponse & critères d'attribution** : format standardisé, pondération, calendrier, démo & pilote.

ASTUCE

Imposez un format de réponse standardisé : sans cela, vous obtiendrez des offres incomparables. Demandez explicitement des preuves et des références, pas seulement des affirmations.

Les pièges classiques et les signaux d'alerte

RÉPONSE DIRECTE

Les connaître, c'est déjà les désamorcer. La plupart des projets n'échouent pas le jour de la mise en service, mais 18 mois plus tard, silencieusement.

- ✓ **L'autonomie en note de bas de page** : « jusqu'à 10 ans* » en conditions de laboratoire. Exigez l'autonomie pour votre usage réel.
- ✓ **La couverture mondiale non prouvée** : exigez une preuve terrain sur vos zones.
- ✓ **La démo parfaite mais fragile à l'échelle** : imposez un pilote + des références à grande échelle.
- ✓ **Le renvoi entre fournisseurs** : matériel, réseau, logiciel séparés = personne n'assume. Exigez un interlocuteur unique.
- ✓ **Les coûts cachés** : surconsommation, batteries, support, intégration, sortie. Exigez un TCO 5 ans complet.
- ✓ **La dépendance** : pas de réversibilité = enfermement. Exigez propriété des données + API ouverte.
- ✓ **La sécurité en option** : balises clonables, fuites, fausses alertes. Exigez une sécurité native de bout en bout.

LE FIL CONDUCTEUR

La plupart des erreurs ont une cause commune : avoir pensé l'outil avant d'avoir pensé la finalité et la proportion.

Les questions à poser à chaque fournisseur

RÉPONSE DIRECTE

Un condensé des 60+ questions du guide, par thème. Reportez chaque réponse dans votre grille de notation.

Matériel & réseau

- ✓ Pouvez-vous prouver l'autonomie en conditions terrain, sur plusieurs années, pour notre usage ?
- ✓ Indices IP/IK certifiés ? Joints intégrés au moulage ? Taux de défaillance documenté ?
- ✓ Couverture prouvée sur nos zones ? Durée de stockage hors-ligne garantie ? Intégrité des données ?
- ✓ Roaming et dérives de consommation maîtrisés ?

Localisation & plateforme

- ✓ Technologies combinées et ordre de priorité ? Fréquence configurable à distance ?
- ✓ Localisation indoor par zone via ancres ?
- ✓ Géo-zones, alertes, rapports ? Accès d'essai et témoignages d'utilisateurs terrain ?

Données & intégration

- ✓ Sécurité de bout en bout ? Balises non clonables ? Tests d'intrusion ?
- ✓ Où sont hébergées les données, sous quel droit ? Réversibilité garantie ?
- ✓ API documentée et bidirectionnelle ? Connecteurs ERP/TMS/GIS ? Donnée fiable pour la BI/IA ?

Déploiement, support & TCO

- ✓ Appareils prêts à l'emploi ? Pose par un non-spécialiste ? Procédure de swap avec continuité ?
- ✓ Interlocuteur unique ? SLA contractualisés ? Support en français ? Résout ou redirige ?
- ✓ TCO détaillé par actif et par an sur 5 ans ? Coûts non inclus ? Coût de sortie ?
- ✓ Références sectorielles contactables ? Base installée ? Feuille de route ?

Les quatre piliers d'une solution fiable

RÉPONSE DIRECTE

Au-delà des dix blocs, l'expérience terrain fait converger l'évaluation vers quatre piliers. Une solution qui faiblit sur un seul finit par décevoir, quelle que soit la qualité du reste.

1 · Aussi solide que son maillon le plus faible

Matériel, batterie, connectivité, sécurité, fiabilité de la donnée sont indissociables. La robustesse se conçoit, se valide et se prouve sur le terrain — une donnée non fiable est pire que pas de donnée.

2 · Validée à l'échelle

Ce qui marche en pilote doit tenir sur des milliers d'unités posées par des non-spécialistes. Appareils prêts à l'emploi, swaps anticipés avec continuité de données, cloud encaissant les rafales asynchrones.

3 · Un responsable unique au bout du fil

Quand un incident survient, c'est la responsabilité qui compte. Un seul partenaire qui résout au lieu de rediriger — et la pérennité de la connaissance (documentation, formation, accompagnement).

4 · Conçue pour l'adoption

Une solution inutilisée a une valeur nulle. Supprimer la friction jusqu'à ce que l'usage devienne naturel, intégrer la donnée aux outils existants, garder la maîtrise de son outil.

Comment TRAKmy se positionne sur ces critères

RÉPONSE DIRECTE

Cette partie applique la grille à TRAKmy, en transparence, bloc par bloc. À confronter à celle des autres fournisseurs, sur votre propre grille.

- ✓ **Matériel** : gamme NB-IoT autonome **conçue et fabriquée en Europe (Irlande)**, jusqu'à 10 ans d'autonomie. ULTRA N+ (GPS/Wi-Fi/BLE + 5 capteurs, IP68/69K), ULTRA N (IK09), COMPACT (petit matériel), ULTRA L+ (NB-IoT + LTE-M), REACT (4G filaire temps réel).
- ✓ **Réseau** : NB-IoT (meilleure couverture intérieure/rurale que la 4G), 70+ pays ; stockage hors-ligne jusqu'à 60 jours et remontée automatique ; choix du réseau par cas d'usage.
- ✓ **Localisation** : GPS / Wi-Fi / BLE à priorité configurable, fréquence paramétrable à distance ; ancres BLE Geobeacon et **ancrage de zone ZA 3515** pour l'intérieur.
- ✓ **Plateforme** : géozones, alertes, cartographie, rapports, droits, app mobile ; 3 plans (Essential, Professional, Analytics).
- ✓ **Données & RGPD** : **données hébergées en Europe (UE)**, accompagnement de la conformité (dont suivi de salariés), donnée exportable (indépendance).
- ✓ **Intégration** : API bidirectionnelle (ERP, TMS, GIS), support MQTT et connexion décisionnelle sur les plans avancés.
- ✓ **Déploiement** : traceurs prêts à l'emploi, posables par des non-spécialistes ; mise en service clés en main en option.
- ✓ **Support** : **intégrateur** (pas simple revendeur), interlocuteur unique, support 100 % français depuis Nîmes, suivi N+1 et N+6.
- ✓ **TCO** : transparent, établi sur devis selon votre volumétrie, sans abonnement caché ; calcul de ROI personnalisé.
- ✓ **Pérennité** : 100 000+ actifs connectés, 400+ entreprises clientes (BTP, industrie, énergie, transport). Offre **Breez** pour le BTP (géolocalisation + couverture assurantielle).

● ANNEXE B · CHECKLISTS (1/2)

Checklists opérationnelles, prêtes à cocher

RÉPONSE DIRECTE

La méthode condensée en listes actionnables, à cocher tout au long du projet. Imprimez-les, partagez-les avec le comité projet, conservez-les comme trace de la décision.

B.1 · Cadrage (avant de lancer l'AO)

- Inventaire des actifs documenté (typologie, volume actuel/cible, valeur, mobilité, alimentation, environnement)
- Finalités hiérarchisées (1 prioritaire, 2 secondaires max)
- Cartographie des zones d'intérêt et des flux établie
- Zones à couverture réseau incertaine identifiées
- Parties prenantes associées (opérations, parc, DSI, finance, juridique, RH)
- Budget raisonné en TCO sur 5 ans
- Objectifs chiffrés et datés définis (2 à 4)
- Matrice de risque établie (probabilité, impact, parade)
- Conduite du changement anticipée si des salariés sont concernés
- RACI formalisé, sponsor et chef de projet désignés

B.2 · Critères éliminatoires

- Gestion documentée des zones blanches avec stockage hors-ligne suffisant
- Données hébergées en Union européenne
- API ouverte et réversibilité des données garanties
- Interlocuteur unique responsable de bout en bout
- Références sectorielles contactables fournies
- TCO détaillé sur 5 ans communiqué
- Conformité RGPD documentée si suivi de personnes
- Autonomie réelle conforme au besoin sur les actifs passifs

B.5 · Pilote (POC)

- Échantillon représentatif incluant les cas difficiles (intérieur, rural, extrême)
- Durée suffisante pour observer la fiabilité (6 à 12 semaines)
- Critères de succès chiffrés définis à l'avance
- Conditions réelles, sans équipe surentraînée ni environnement idéalisé
- Mesure de la fiabilité de la donnée, de l'autonomie observée et de l'adoption
- Références en production depuis plusieurs années contactées en parallèle

B.6 · Contractualisation

- SLA définis (réponse, résolution, disponibilité, pénalités)
- Propriété des données et réversibilité garanties par écrit
- Conditions de sortie claires (durée, préavis, coût, accompagnement)
- Évolutivité tarifaire encadrée sur la durée du contrat
- Garanties matérielles et conditions de remplacement précisées
- Indicateurs de performance et calendrier des revues inscrits au contrat
- Point de contrôle du TCO au 1^{er} anniversaire prévu

B.7 · Déploiement

- Parc cartographié et priorisé par valeur et exposition
- Technologie choisie par catégorie d'actif
- Géo-zones et règles d'alerte définies
- Appareils prêts à l'emploi reçus et vérifiés
- Pose et activation réalisées, contrôle visuel effectué
- Intégration au SI connectée et testée
- Équipes formées (carte, alertes, inventaire, application mobile)
- Indicateurs initiaux mesurés comme point de référence

● ANNEXE B · CHECKLISTS (2/2)

Due-diligence approfondie & démonstration

RÉPONSE DIRECTE

À faire valider point par point, preuves à l'appui, par chaque finaliste – puis en démonstration scriptée.

B.3 · Due-diligence approfondie

Batterie & autonomie

- Autonomie prouvée en conditions terrain sur plusieurs années
- Batterie pré-installée et sélectionnée pour le cas d'usage précis
- Autonomie prédite sur l'usage réel, pas simplement estimée

Matériel en environnement réel

- Conçu et fabriqué par des experts industriels
- Survie prouvée à plusieurs saisons complètes en extérieur
- Robustesse validée au-delà des seuls indices de laboratoire
- Taux de défaillance terrain faible et documenté

Connectivité

- Validée de bout en bout sur les réseaux opérateurs réels
- Comportement de roaming et sélection réseau maîtrisés
- Dérives de consommation/batterie évitées par conception

Sécurité de bout en bout

- Implémentée de l'appareil au cloud
- Balises protégées contre le clonage et la simulation
- Tests d'intrusion externes périodiques réalisés

Fiabilité de la donnée

- Donnée validée et cohérente dans le temps
- Lacunes et anomalies traitées automatiquement
- Donnée assez fiable pour faire évoluer des processus

Scalabilité prouvée

- Déploiements à grande échelle déjà réalisés
- Appareils prêts à l'emploi, posables par des non-spécialistes
- Procédures et formation de déploiement en place
- Procédures de swap avec continuité et transfert des données

Plateforme & architecture

- Infrastructure conçue pour les rafales de données asynchrones
- Absence de latence/indisponibilité confirmée par des clients
- Application intuitive (formation réduite au minimum)
- Documentée et accompagnée pour une adoption rapide
- Intégrée aux outils existants (ERP, TMS, décisionnel)
- Donnée disponible via une API documentée (indépendance)
- Donnée structurée et fiable pour un usage par IA

Responsabilité

- Un partenaire unique responsable de la solution complète
- En cas d'incident, le fournisseur résout au lieu de rediriger

B.4 · Démonstration scriptée

- Carte des actifs et navigation par site, drill-down sur un actif
- Création de géo-zone et sous-zones (stock + temps de séjour)
- Règle d'alerte horaire (sortie de zone hors horaires)
- Alerte de mouvement anormal déclenchée et traitée
- Flux entre zones et durée des trajets
- Données d'un capteur (ex. température chaîne du froid)
- Rapport de taux d'utilisation + actifs dormants
- Programme de maintenance (annuel ou à l'usage) et suivi
- Tableau de bord personnalisé créé en direct puis partagé
- Configuration d'un traceur à distance (fréquence/autonomie)
- Extraction par API + notification vers un système tiers
- Saisie d'une donnée métier sur le terrain via le mobile

PASSEZ À L'ACTION

Construisons votre cahier des charges ensemble

Nos experts construisent avec vous le calcul de coût total de possession et de ROI adapté à votre parc, et vous accompagnent dans la rédaction de votre cahier des charges. Demandez un devis et une démonstration.

[Demander un devis](#)